

Детальна програма: Моя фірма та робота в Познані
Міжнародний виставковий центр у Познані 23 травня 2022 року

Моя фірма в Познані - блок, що стосується створення на ведення підприємницької діяльності:

Година	Тривалість	Тема	Детальна програма
9:00 - 9:45	45 хвилин	Створення підприємницької діяльності	Правові форми підприємницької діяльності 1. ФОП (Фізична особа-підприємець), 2. Просте товариство, 3. Повне товариство, 4. Партнерське товариство, 5. Командитне товариство, 6. Командитно-акційне товариство (обмежене партнерство), 7. Товариство з обмеженою відповідальністю, 8. Акціонерне товариство. 9. Порівняння форм - плюси, мінуси, світло і тінь. 10. Трансформація форми господарської діяльності. Фірма в Польщі – це Фірма в ЄС Свобода підприємництва та свобода надання послуг в ЄС та ЄЕЗ у практичному плані. Порядок реєстрації ФОП 1. Реєстр підприємців - CEIDG. 2. Обліковий запис EPUAP - як створити? 3. Покрокова реєстрація діяльності. 4. Банківський рахунок компанії. Страхування у підприємницькій діяльності: правила сплати внесків до Закладу соціального страхування (ZUS) 1. Соціальне забезпечення. 2. Страхування здоров'я та з приводу хвороби. 3. Пільга на старт. 4. Поєднання підприємницької діяльності з роботою на повну зайнятість. 5. Право на допомогу по безробіттю
9:55 - 10:40	45 хвилин	Форми оподаткування в підприємницькій діяльності	Презентація та обговорення форм оподаткування 1. Загальні правила, одноразова сума, єдиний податок, шкала - відмінності та приклади. 2. Як і коли можна змінити форму оподаткування? 3. Оптимізація, або як діяти, щоб розумно управляти балансом прибутків і витрат? Податок ПДВ - для кого обов'язковий та реєстрація 1. Закон про ПДВ - хто зобов'язаний надавати послуги та/або продавати товари з ПДВ? 2. Реєстрація платника ПДВ. 3. Звільнення від сплати ПДВ – суб'єктивне та об'єктивне. Касовий апарат 1. Коли виникає обов'язок мати касовий апарат? 2. Як зареєструвати касовий апарат? 3. Компенсація за придбання касового апарату.

10:50 - 11:20	30 хвилин	Бізнес в Польщі українською мовою	Виступ підприємця, що походить з України, який керує компанією в Польщі.
11:30 - 12:15	45 хвилин	Працевлаштування працівників	Формальні питання працевлаштування працівника з України 1. Працевлаштування громадян України після 24 лютого 2022 року 2. Удосконалення процедури працевлаштування іноземців. 3. Тимчасовий вид на проживання та карта побиту. 4. Формальні зобов'язання іноземця та зобов'язання суб'єкта, який доручає виконання роботи іноземцю. Порядок прийняття на роботу працівника 1. Інструкція щодо прийняття на роботу працівника. 2. Форми працевлаштування працівника. 3. Обов'язки роботодавця. 4. Особові картки працівника - що вони повинні містити? Звітність до установи соціального страхування ZUS 1. Звітність до ZUS – перегляд форм. 2. ZUS PUE - як працює електронна платформа? 3. Терміни та правила звітності контрагентів. 4. Види страхування. Відмінності у разі комбінованих форм зайнятості.
12:25 - 13:25	1 година	Принципи бізнес-планування	Бізнес-ідея 1. У мене є ідея і що далі? 3 кроки до успіху. 2. Креативність проти інноваційності бізнес-ідей. 3. Бізнес-модель Canvas, або як використати шаблон щоб розробити бізнес-модель? 4. Тестування бізнес-ідеї. Зробіть прототип і перевірте! Отримання співфінансування для власної компанії 1. Де взяти кошти на дозвіл, кваліфікацію і необхідні навички? Співфінансування (до 100%) консультаційних та навчальних послуг для підприємців та їх працівників. 2. Зовнішнє фінансування на СТАРТ - розвиток інфраструктури, інструментів або інших заходів, що підтримують компанію. 3. Де я можу знайти інформацію про доступні дотації? 4. Як ефективно підготувати заявку для співфінансування? Загальні принципи складання бізнес-плану – оцінка венчурного ризику 1. Сильні та слабкі сторони, можливості та загрози в контексті бізнесу. 2. Рахунок прибутків і збитків, чи він окупиться? 3. Адвокат диявола, або краще передбачити найгірший сценарій 4. Форми та інструменти для забезпечення компанії (і себе/близьких) про всяк випадок.

13:35 - 13:50	15 хвилин	Бізнес в Польщі українською мовою	Виступ підприємця, що походить з України, який керує компанією в Польщі.
14:00 - 15:00	1 година	Соцмережі під час планування і ведення бізнесу	Відмінності у використанні соціальних мереж в бізнесі в Україні та Польщі. 1. Чи соціальні мережі є правильним інструментом для донесення моєї пропозиції? 2. Persona, або хто є одержувачем моїх послуг, якою мовою розмовляє, де і як купує? 3. Що таке комунікаційна стратегія 4. Як виділитися серед конкурентів? 5. Культурні відмінності в соціальних мережах.
15:00 – 15:30	30 хвилин	Бізнес в Польщі українською мовою	Виступ підприємця, що походить з України, який керує компанією в Польщі.
15:30 – 16:00	30 хвилин	Виступ Спеціальних Партнерів	Презентація Спеціальних Партнерів заходу та їх пропозиції.

Моя робота в Познані - блок про працевлаштування та активний пошук роботи			
9:00 - 9:10	10 хвилин	Відкриття заходу	Відкриття заходу Президентом міста Познань та представником Генерального консульства України у Вроцлаві.
9:10 – 9:30	20 хвилин	Презентація Національної Палати Податкових Радників	Великопольське Відділення Національної Палати Податкових Радників: Податкові зобов'язання Біженців, які ведуть бізнес і працюють у Польщі.
9:40 – 10:10	30 хвилин	Активний пошук роботи	Презентацію проводить Повітовий Центр Зайнятості у Познані.
10:20 - 11:05	45 хвилин	Як написати резюме	Що має містити професійне резюме 1. Шаблон резюме, який привертає увагу. 2. Як виділитися серед інших кандидатів. 3. Напишіть те, що Ваш майбутній роботодавець хоче прочитати про Вас. 4. Що про обсяг резюме говорить вакансія? 5. Резюме в LinkedIn.
11:10 - 11:40	30 хвилин	Виступ Спеціальних Партнерів	Презентація Спеціальних Партнерів заходу та їх пропозиції.
11:45 - 12:15	30 хвилин	Агентства зайнятості - Агентства тимчасової зайнятості	Принципи роботи та працевлаштування працівників 1. Процедура прийому на роботу. 2. Необхідні документи. 3. Права та обов'язки працівників. 4. Перевіряй! Тобто про нелегальні форми працевлаштування і червоні вогні. 5. Агентства зайнятості – де їх шукати і як вони працюють?
12:25 - 13:10	45 хвилин	Співбесіда на роботу	Як підготуватися до співбесіди 1. Вас врятує тільки спокій. 2. План А, План Б або «Що, якщо...». 3. Знайте, хто хоче Вас працевлаштувати і на яку посаду. 4. Взятє із життя або подивіться, як це роблять інші. Ефективна самопрезентація 1. Структура презентації 2. Як "продати" себе? 3. Канон поведінки на співбесіді, який добре оцінять. 4. Як Вас бачать, так про Вас і пишуть, тобто про невербальне обличчя презентації 5. Чи є у вас шанс на друге перше враження? Тобто що робити, якщо не пощастило.

13:20 - 13:50	30 хвилин	Визнання дипломів	Процедура 1. Як ефективно пройти шлях визнання диплома, отриманого в університеті в іншій країні? 2. Контрольний список необхідних документів. 3. Скільки це триватиме? 4. Оплати. 5. На які звання можна підтвердити диплом? 6. Інформаційні ресурси та корисні інструкції.
14:00 - 15:00	1 година	Договірне право	Види договорів у польському праві Загальні питання (включаючи принцип свободи договорів, види договорів, позадоговірні елементи, що формують зміст права та обов'язки сторін договору. На що звернути увагу при підписанні договору. Якою мовою повинен бути підписаний договір: Мова, закон і суд, компетентний для договору. Правила страхування працівника 1. Правила страхування працівника 2. Види можливого страхування працівників, включаючи соціальне, медичне та інше страхування. 3. Обов'язки роботодавця щодо страхування працівника.
15:00 – 15:30	30 хвилин	Працевлаштування з точки зору працівника	Виступ працівника українського походження, який працює в Польщі.

Лектор:

Гжегож Дудчак

Юрисконсульт, партнер Philips & Garnuszewski Spółka Partnerska Radców Prawnych із зареєстрованим офісом у Познані. Засновник та член правління Фонду Правової Освіти. Автор навчальних курсів з цивільного, господарського, комерційного права та права інтелектуальної власності. Тренер - в теорії і на практиці. Він ділиться своїм досвідом з іншими, зосереджуючись на негайному практичному застосуванні переданих знань. Випускник програми сертифікації Kirkpatrick Four Levels® Evaluation Certification Program

Наталія Смоларек

Віце-президент Фонду Правової Освіти. Етнолінгвіст, яка вільно володіє англійською, французькою та баскською мовами. Випускниця Школи Трансакційного Аналізу, магістр HR і програми сертифікації Kirkpatrick Four Levels® Evaluation Certification Program. Має 10-річний досвід роботи в галузі освіти та розвитку. Вона реалізує великі навчальні проекти, здобуває фінансування для освітньої діяльності та освітніх процесів. Мережевий практик, співпрацює з професійними тренерами - практиками. Постійно вчиться і відкриває нові методи передачі знань з навчальної аудиторії до робочого місця. Спеціалізується на стратегічному управлінні колективами. Знає, наскільки важливо вимірювати ефективність освіти та рентабельність інвестицій у проєкції діяльності з розвитку.

Каміла Вроціньська

Експертка у сфері створення команд із продажів, кар'єрний консультант, але перш за все - досвідчений продавець. Щодня поєднує свої управлінські та комерційні навички, а також досвід рекрутера. Завдяки цьому вона ефективно працює тренером із продажів та радником з розвитку продажів і створення команд продавців своїх Клієнтів. Робота над створенням ефективної команди – це години розмов, консультацій та розробки найкращих рішень, які підтримують реалізацію стратегічних цілей її Клієнтів. Крім того, Каміла є активним членом Toastmasters International (зараз президент Toastmasters Business Club), який займається розвитком спікерів та лідерів. Автор статей, пов'язаних з підбором персоналу і побудовою команди продажів. Спікер на бізнес-конференціях, членкиня Business Lady Club та Клубу Marka jest Kobietą (Бренд - це Жінка).

Матеуш Гарнушевський

заявлений юрисконсульт, партнер Philips & Garnuszewski Spółka Partnerska Radców Prawnych. Фахівець у галузі цивільного, господарського та трудового права. Випускник факультету права та адміністрації університету ім. Адама Міцкевича в Познані. Додаткові знання та кваліфікацію здобув у рамках навчання в аспірантурі в галузі правових та економічних Аспектів Управління Підприємницькою діяльністю та Банківського права на факультеті Права та Адміністрації Університету ім. Адама Міцкевича в Познані у співпраці з Національним банком Польщі. Лектор, практик, тренер.

Кароль Франковяк

Податковий радник з більш ніж 12-річним досвідом роботи, зокрема у Податковій Службі, що спеціалізувалася на обслуговуванні великих юридичних суб'єктів та суб'єктів з іноземним капіталом, а потім співпрацюючи із однією з провідних юридичних фірм у Великопольському воєводстві. У податковій адміністрації займався податковими питаннями та очолював команду управління якістю в Податковій Службі. Працюючи з юридичною фірмою, він представляв клієнтів в органах державного управління та адміністративних судах, займався оптимізацією податкового навантаження, а також управлінням податковими ризиками для різних бізнес-проектів. Дотримується принципу, що сучасне податкове консультування починається на дуже ранній стадії бізнес-планування або окремих бізнес-проектів, а його суть полягає в комплексному аналізі господарської діяльності клієнта з метою оптимізації податкових розрахунків та управління податковими ризиками на кожному етапі бізнесу.

Йоанна Ратайчак

Сертифікована спеціалістка DIMAQ Professional. Вже 10 років займається цифровим маркетингом, зосередившись на будівництві і розвитку бренду в Інтернеті, аналізі та оптимізації. Шукає найкращі канали спілкування на основі бізнес-цілей. Маркетинг – це не тільки її робота, але й простір великих викликів і пристрастей.

Ян Собусяк

Ментор і бізнес-тренер з більш ніж 25-річним досвідом керівництва в маркетингу, торгівлі та виробництві, від малих і середніх до великих торгових компаній, у структурах концернів. Спеціалізується на діагностиці та оцінці функціонування структур збуту, їх ефективності та розробці оптимізації і їх впровадженні, а також виведенні на ринок нових брендів. Створив та реалізував багато проектів у сфері побудови стратегії і структур збуту, управління клієнтами, управління цінами, а також створення та позиціонування бренду, ребрендингу і комунікаційних стратегій. Працював на різних посадах, від торгового представника, через менеджера з маркетингу та продажів до посади керуючого директора та члена правління виробничої компанії. Інноваційний підприємець - засновник стартапу, що впроваджує інноваційну модель співпраці між китайськими виробничими компаніями з європейськими дистриб'юторами.

Організатор заходу:

Місто Познань - Відділ Підприємницької Діяльності та Сільського Господарства Уженту Міста Познаня

Спеціальні партнери заходу:

1. Konimpex - Invest Sp. z o.o.
2. OLX Group

Партнерами заходу є:

1. Ars-Vision
2. BarberShop Egoist
3. Document Service
4. Fundacja Edukacji Prawnej
5. Fundacja In_Spire
6. Getswork,
7. Grupa MTP
8. Job Impulse Polska Sp. z o.o.
9. Konsulat Generalny Ukrainy we Wrocławiu
10. LEVSUIT,
11. Migrant Info Point
12. Oysteria
13. Powiatowy Urząd Pracy w Poznaniu
14. Przedsiębiorstwo Budowlano-Usługowo-Handlowe KOLPOL sp z o.o.
15. UDH
16. Wielkopolska Izba Adwokacka
17. Wielkopolski Oddział Krajowej Izby Doradców Podatkowych
18. Wojewódzki Urząd Pracy w Poznaniu
19. Zakład Ubezpieczeń Społecznych - II Oddział w Poznaniu
20. Заряженные – Zaryazhennye